Venezuela podría recibir $1.500 millones anuales por la venta de gas natural

Antero Alvarado, socio director de Gas Energy Latin America en Venezuela, manifestó que el gas natural es el que se utiliza para la generación eléctrica, grandes hornos industriales y en el sector petrolero.

Asimismo, precisó que el gas metano «no cubre todo el país», dado que los estados andinos y llaneros, por ejemplo, no tienen acceso a éste.

«El negocio del gas es una industria de infraestructura y si no tienes infraestructura no le vas a llegar a todos», sumó.

Dijo que existe un potencial de crecimiento de demanda en el mercado interno venezolano muy grande y eso se va a cubrir en la medida en que le llegue gas a los sectores.

«Pareciera que la única manera de rentabilizar el negocio del gas es mirar fuera de nuestras fronteras», resaltó.

Señaló que dependiendo de dónde se venda el gas, se podría hablar de alrededor de $1.500 millones anuales en ingresos para el país: «esto no está en la misma liga que el tema petrolero, pero este es un negocio que también hay que mirarlo».

Destacó que el sector privado podría ser quien logre llevar el negocio del gas, puesto que «está descartado» que Petróleos de Venezuela S.A. (Pdvsa) pudiera hacerlo: «ha tenido varios intentos y no lo ha logrado».

Mercado interno

Antero Alvarado apuntó que el mercado interno tiene unas «características interesantes», dado que el sector industrial consume diésel, que puede estar pagando mucho más caro que el gas natural.

«Debería haber una gran política de desplazamiento de diésel por gas natural, sobre todo en las áreas (ciudades del país) en donde no llega el gas natural», indicó.

Enfatizó en Unión Radio que se debería mirar al mercado interno venezolano como un posible mercado para el gas natural.

Con información de Banca y Negocio.