

Shell ve una ventaja competitiva en el gas venezolano frente al petróleo pesado

El director ejecutivo de Shell, Wael Sawan, afirmó el martes que la compañía considera el gas natural como su ventaja competitiva en Venezuela, por encima del petróleo pesado, y que la empresa seguirá explorando nuevas oportunidades en el país.

El director ejecutivo de la gran petrolera británica añadió que la confianza en Venezuela no se construye de la noche a la mañana, describiendo la perspectiva de la compañía como cautelosamente optimista.

Shell firmó cinco acuerdos con Venezuela en junio para desarrollar proyectos de petróleo y gas. Los acuerdos incluyen la participación de Shell en el campo de gas marino de Loran, que alberga unas reservas estimadas de 7 billones de pies cúbicos de gas.

Sawan también señaló que las exportaciones de energía de Oriente Medio se han recuperado hasta superar el 80% de los niveles previos al conflicto.

En cuanto al negocio de productos químicos, el director ejecutivo indicó que, si bien este sector representa un buen negocio a nivel macroeconómico, Shell no se considera el propietario natural de sus activos químicos.

La Patilla