

Planificación es necesaria para no saturar a Tucacas con negocios del mismo ramo

El establecimiento de varios expendios comerciales del mismo ramo en una misma avenida, puede significar una afectación para los ya establecidos en Tucacas, donde el tamaño poblacional puede ser atendido con pocos negocios. La situación, que puede estar reflejando falta de planificación o estudios de mercado, también afecta a los mismos nuevos emprendedores.

La afectación va mas allá del hecho de mermar las ventas. Conlleva un riesgo de pérdidas económicas para los establecimientos, con su consecuente cadena negativa que pasa por el despido de trabajadores.

Esta situación ss refleja en la avenida Hugo Chávez, donde han abierto sus puertas varios establecimientos comerciales. Un hecho positivo, sin duda. El detalle es que casi todos son de un mismo ramo, en momentos de contracción económica, señalaron conocedores del tema económico.

Estudios de mercado

Economistas y expertos en mercadeo, recomiendan a los emprendedores hacer un estudio de mercado.

«A las personas que ven a Tucacas como un sitio privilegiado en economía, si van a montar un negocio que estudien qué falta, para que no sigan repitiendo más de lo que hay», precisó un empresario establecido hace años en la zona.

De esa manera, dijo, ese nuevo comercio tiene más posibilidades de captar una clientela que viaja para otros estados en búsqueda de ciertos productos y servicios que no hay en nuestro municipio Silva.

Los estudiosos estiman que una vez completo el número de establecimientos que satisfagan la demanda del mercado en Tucacas, se evita la saturación y así se evita afectar al inversionista.

«La saturación afecta a los propietarios de estos «comercios repetidos» en cantidades, en un pueblo de dos avenidas y una carretera nacional, como Tucacas», apuntó un comerciante quien aludió a la apertura de varios negocios ferreteros y de venta de

motos en una de estas avenidas.

La opinión de economistas también refleja que la proliferación de establecimientos comerciales del mismo ramo sigue dejando a Tucacas impedida de adquirir otros rubros, lo que implica el traslado hacia ciudades del estado Carabobo para poder comprar lo que no hay aquí.

Con un estudio previo de mercado que guíe al empresario en cuanto a lo que demanda el consumidor en Tucacas, se puede atender ese mercado con ganancias garantizadas para el emprendedor y de esta manera muchas personas residentes del municipio tendrían menos viajes para comprar en otros estados si lo pueden conseguir en la zona de Tucacas.

Francisco Chirinos

CNP 9966