

# **Pdvsa expandirá venta de gasolina súper premium y proyecta estabilizar suministro en 2026**

En un balance sobre la gestión de la industria petrolera durante el último año, el vicepresidente ejecutivo de Petróleos de Venezuela (Pdvsa), Yovanny Martínez, dijo que la estatal se enfoca en la modernización de las redes de distribución de combustible y en el fortalecimiento del suministro interno. El vocero destacó la incorporación de la venta de gasolina de 97 octanos, conocida como súper Premium.

«Acabamos de colocar en el mercado, desde febrero, una gasolina de altísima calidad: la gasolina súper. Hemos roto hitos importantes de la historia venezolana en términos de precio y se hace competitivo en el mundo, la referencia más cercana es Colombia», afirmó Martínez este 27 de abril durante su intervención en el foro Venezuela Energética 2026, organizado por la Cámara Petrolera.

El funcionario explicó que la implementación de la gasolina súper premium ha pasado por un proceso de adaptación. Inicialmente, señaló Martínez, se realizó una transformación en las estaciones de servicio que tradicionalmente vendían gasolina de 91 octanos.

«Se tomó una decisión de que unas estaciones iban solamente a vender gasolina súper premium, pero la experiencia nos enseñó, hicimos unos ajustes y hoy día la experiencia se va a replicar en muchas estaciones de servicio. Tenemos estaciones de servicio con suministro de gasolina súper premium y gasolina de 91 octanos», dijo el representante de Pdvsa.

Sin embargo, no informó las razones para que esta gasolina de mayor octanaje se comercialice únicamente en divisas, una de las principales críticas de usuarios y administradores de estaciones de servicios.

La expansión de la nueva modalidad de comercialización permitirá, según Martínez, que los usuarios encuentren en un mismo punto tanto el suministro de gasolina súper como el de gasolina de 91 octanos, asegurando que lo que se produce y refina en el país sea suficiente para el consumo doméstico.

El vicepresidente de la estatal destacó que el objetivo principal es garantizar un suministro confiable de combustible para este año. «Aseguramos el combustible en nuestro mercado local y dimos confianza a los inversionistas. Es el balance que tenemos a nivel de la industria», subrayó al referirse a los logros alcanzados en 2025.

## **Inversiones sociales**

El vicepresidente ejecutivo de Pdvsa se refirió al destino de los recursos generados por la comercialización de crudo y sus derivados. El funcionario aclaró que, más allá de las cifras de exportación, la estatal ve estos ingresos como una fuente de bienestar social para la población venezolana.

Según Martínez, el dinero recaudado se reinvierte en áreas críticas como el desarrollo de escuelas, el fortalecimiento académico de las universidades y la dotación de hospitales. Asimismo, indicó que estos recursos son fundamentales para el mantenimiento del sistema eléctrico nacional y el sistema de distribución de gas doméstico.

«Cuando vemos esos barriles, pensamos en dinero que activa la economía, que facilita la movilidad de la gente y que permite el desarrollo de la vialidad», comentó. En este sentido, la petroquímica también juega un rol fundamental como factor de desarrollo económico derivado de los procesos de refinación.

## **Metas de Pdvsa**

En cuanto a las proyecciones de crecimiento, Pdvsa tiene la meta de producción de 1.370.000 barriles diarios de petróleo. Yovanny Martínez reconoció que, aunque recientemente se han realizado ajustes operacionales debido a la situación del país, la industria está recuperando su capacidad de producción en este mes de abril.

El vocero destacó que, bajo la actual gestión, se ha logrado agilizar la firma de negocios a través de los Contratos de Producción Compartida (CPP). Informó que, desde abril de 2024, se ha firmado un promedio de un contrato por mes, lo que demuestra, a su juicio, que hay transparencia y reglas claras para quienes deseen invertir en el país.

«La gente está confiando porque hay un marco jurídico que nos protege y asegura las decisiones. Empresas importantes del mundo están en Venezuela y no se van», aseguró Martínez, quien añadió que desde enero de este año han atendido a no menos de 70

empresas interesadas en establecer alianzas para servicios, materiales y capital humano.

Además de la gasolina, el gas se perfila como una de las mayores oportunidades de negocio para Pdvsa. Martínez mencionó que Venezuela posee reservas de 191 billones de pies cúbicos de gas asociado y no asociado, lo que ha permitido que el país ya realice sus primeros envíos de exportación.

Para el cierre de 2026 y el inicio de 2027, la visión de la estatal es producir más gas y más crudo, además de procesar una mayor cantidad de productos en las refinerías nacionales. El vicepresidente ejecutivo insistió en que el marco legislativo actual es flexible y permite el desarrollo de negocios rentables.

TalCual