

# **Cavecol: «Contrabando fronterizo se ha reducido sensiblemente por acción conjunta entre sectores público y privado»**

El presidente de la Cámara de Integración Económica Venezolano-Colombiana (Cavecol), Luis Alberto Russián, aseguró que el contrabando fronterizo entre ambos países, se ha reducido «sensiblemente» en los últimos meses, debido a las acciones conjuntas entre el sector público y el privado.

«Esto se ha reducido sensiblemente gracias a la acción coordinada de los sectores público y privado a ambos lados de la frontera, cosa que es directamente proporcional a la reinstitucionalización de la relación binacional que hace obligatorio el comercio formal y el respeto a las normas y procedimientos, cosa que debe continuar siendo implementado, sin importar los vaivenes que puedan ocurrir en Caracas o en Bogotá», sostuvo.

Comentó que del lado venezolano, «hay que resaltar la acción coordinada del Estado Mayor Anti-Contrabando, que ha sido una instancia de coordinación pública-privada, ya que el contrabando es un flagelo que debe ser combatido en todas sus manifestaciones, ya que con ello no solo se pone en peligro la paz, la estabilidad y la productividad del país, sino además la salud de los ciudadanos de ambos países».

El vocero gremial detalló que el contexto poselectoral de Venezuela no afectó el comercio e intercambio bilateral en que se desarrolla en la frontera colombo-venezolana.

«Desde el día 29 de julio, justo después de concluido el proceso electoral en Venezuela y finalizados los alcances de la Resolución del Comando Estratégico Operacional de la Fuerza Armada Nacional Bolivariana (CEO-FANB), los pasos fronterizos están plenamente abiertos al comercio binacional y según informaciones que manejamos, están funcionando con normalidad», dijo Russián.

Aseveró que el gobierno colombiano considera estratégica la relación con Venezuela, por lo que «no se plantea en modo alguno

la ruptura de relaciones con nuestro país, ya que, al menos económicamente, lo que hay que destacar es la interdependencia y la complementariedad de ambos mercados en el marco de la tendencia global hacia el Nearshoring».

Intercambio comercial bilateral en el primer semestre de 2024 creció 28,2%

De acuerdo con las cifras que maneja Cavecol, el intercambio comercial entre Colombia-Venezuela en general creció 28,2% entre enero y mayo de 2024 versus el mismo período en 2023, pasando de 311 millones de dólares el año pasado a 398.9 millones de dólares para 2024.

Estas cifras son aportadas por el Departamento Administrativo Nacional de Estadística (DANE) de Colombia, «dada la falta de información y la opacidad que tenemos en Venezuela estadísticamente hablando desde 2012», aclaró Russian.

«Este crecimiento positivo de 28,2% se debe fundamentalmente a las importaciones venezolanas provenientes de proveedores colombianos, que en el período comparado enero-mayo 2023 versus enero-mayo de 2024 crecieron en 39%», agregó el presidente de Cavecol.

Estos porcentajes se traducen en que pasaron de 247 millones de dólares en los primeros cinco meses de 2023 a 343.8 millones de dólares al mismo período en 2024.

Sin embargo, las exportaciones venezolanas a Colombia cayeron en -13.9% en ese mismo período, pasando de 64 millones de dólares a 55,2 millones de dólares entre enero y mayo de 2023, en comparación con enero y mayo de 2024.

«En términos logísticos y operativos, el comercio se realiza fundamentalmente por la aduana de Paraguachón-Guarero por el estado Zulia, que para el período de estudio creció 11%, pasando de 158 millones de dólares a 174.8 millones de dólares», puntualizó Russian.

Asimismo, se observó un incremento de la actividad y una recuperación del corredor entre el estado Táchira y el departamento del Norte de Santander de 157.9%.

“Paso de 43 millones de dólares a los 111 millones de dólares, con lo cual se puede observar una paulatina recuperación de la confianza para realizar operaciones por el paso fronterizo tradicional Táchira-Cúcuta luego de la apertura de los puentes en septiembre de 2022”, señaló.

El presidente de Cavecol enfatizó que la balanza del intercambio comercial binacional sigue manteniéndose a favor de Colombia, por lo que es necesario continuar trabajando desde el lado venezolano para crear las condiciones productivas y de entorno para estimular la productividad del sector privado, así como la exportación desde Venezuela.

A su juicio, esto incrementaría el valor agregado de los productos nacionales, al tiempo que sean competitivos internacionalmente.

«Para ello, se debe procurar que las exportaciones sean cada vez de mayor valor agregado, y las importaciones tiendan a ser de materias primas para la producción nacional y no productos terminados, ya que esto último golpea nuestro aparato productivo», indicó Russián.

Describió que de los 55,2 millones de dólares de las exportaciones venezolanas a Colombia, «3,6 millones de dólares salen por la frontera de Paraguachón-Guarero, mientras que el volumen de producto equivalente a 19,8 millones de dólares sale rumbo a Colombia por el corredor Táchira-Norte de Santander».

Los principales productos que se exportan son: fundición de hierro y acero, abonos, productos químicos orgánicos, combustibles y aceites y aluminio y sus manufacturas.

Mientras que las compras a proveedores colombianos, que para el período enero-mayo 2024 ascendieron a 343.8 millones de dólares en importaciones totales, se realizaron mayormente por Paraguachón-Guarero, llegando a 171 millones de dólares, frente a los 91 millones de dólares que se transportaron por el corredor Táchira-Norte de Santander.

Para Russián, esto «denota una preferencia de los empresarios colombianos por la confiabilidad de la frontera por el Zulia, además de la utilización de vías expresas como la Ruta del Sol y la troncal del Caribe».

En este caso, los productos principales que se importan desde Colombia son: Materias plásticas; azúcares y artículos de confitería, combustibles y aceites, aceites esenciales, perfumería y cosméticos, aparatos y material eléctrico.

«Todo ello deja en evidencia que los productos importados desde el vecino país tienen mayor valor agregado», aseveró el vocero.

Proyecciones para el cierre de 2024

Al ser consultado sobre las proyecciones para el cierre de este

año, el presidente de Cavecol apuntó que «dadas las circunstancias actuales, además de la poca cantidad de data disponible, es difícil realizar proyecciones a fin de 2024».

En ese sentido, señaló que es fundamental «trabajar intensamente» en enviar mensajes de confianza y estabilidad al sector comercial, «ya que los mercados son altamente susceptibles a factores distintos a los esencialmente comerciales».

«Lo que creemos es que no puede detenerse en modo alguno la labor de reinstitucionalización de la relación binacional iniciado desde 2022, tomando en cuenta los procesos de facilitación al comercio y las inspecciones técnicas de los organismos especializados de cada país», expresó Russián.

Igualmente, considera que se debe trabajar en la homologación de normativas, continuar con el proceso de revisión de las condiciones del AAP28 que rige el comercio de bienes entre Venezuela y Colombia en el marco de la ALADI e iniciar el proceso de ampliación a un Acuerdo de Complementación Económica.

«Hay que activar a plenos efectos el acuerdo de Promoción y Protección de Inversiones, a la par de negociar un acuerdo para evitar la Doble Tributación, y optimizar mucho más el proceso y los mecanismos de pago binacional. Todo ello estará orientado no solo en elevar los niveles de comercio binacional, sino además a que sea más equitativo entre nuestras dos naciones», expresó.

Con información del Correo del Caroní