

5 aspectos para sobrellevar la economía del país «sin morir en el intento» en el segundo semestre de 2023

El economista Asdrúbal Oliveros acotó que han estimado una tasa de crecimiento anual de la economía que **va de prácticamente cero en los escenarios más pesimistas** hasta un rango más optimista de incremento en torno al 3%.

En ese sentido, indicó que la economía venezolana experimentó cierto crecimiento, pero que se contrajo en el primer semestre de este año, comparado con el mismo período del año 2022, **cuando creció 17%**.

Sin embargo, dijo que en líneas generales, podría suceder **«una leve mejora de la economía con respecto al primer semestre»**, como apunta cierta recuperación de las ventas comerciales que han registrado recientemente.

Manifestó que el gasto público del Gobierno, que podría aumentar por la mejora del flujo de los ingresos petroleros (las exportaciones petroleras de Venezuela llegaron a su punto más alto en 3 años en julio), **será crucial en definir el porvenir económico**.

Añadió que otro factor relevante es la desaceleración de la variación de precios en dólares, **que se ha reducido en casi 30% en los últimos 7 meses**.

No obstante, destacó que el crecimiento económico de Venezuela es triplemente desigual: «primero, se concentra en un nicho –alrededor del 40-50% del país– que ha dolarizado sus ingresos y que trabaja principalmente en el sector privado, por cuenta propia o depende de remesas o economías ilícitas».

«Segundo, **beneficia solo a ciertos sectores económicos ligados al comercio, servicios, alimentos, salud y actividades conexas**. Tercero, beneficia solo a ciertas regiones: principalmente la región central y las grandes ciudades. Es una desigualdad social, sectorial y territorial», explicó.

Puntualizó que es **«probable» que se vea una aceleración de la tasa de cambio**, que «podría cerrar en 62 bolívars por dólar para final de año, y un aumento de la inflación».

Ante esto, ofreció en sus [redes sociales](#) 5 puntos para poder sobrellevar la situación económica de Venezuela en el segundo semestre de 2023 «sin morir en el intento»:

1.- Desarrolla una estrategia ambidiestra: aprovecha la leve recuperación para tener una estrategia comercial más agresiva, captar clientes y aumentar cuotas de mercado. Pero, a la vez, afinca tu estrategia financiera para proteger a tu negocio de la devaluación e inflación.

2.- Adoptar una posición conservadora en inventario: como la recuperación es débil y muy acotada, cuida las previsiones de inventario para evitar excesos y reducir riesgos. Intenta modelos de estimación de demanda para ayudar a anticipar los niveles de inventario óptimos.

3.- Optimiza la estructura de costos y asegura precios competitivos: ante la caída del consumo que ha marcado lo que va de año y el sumamente deteriorado poder adquisitivo de los venezolanos, busca reducir gastos para ofrecer precios más competitivos.

4.- Repiensa el portafolio de productos: Estudia la rotación de productos y la demanda para priorizar los más exitosos y considera cómo abaratar su producción, atendiendo un gran mercado pobre, pero con muchas necesidades.

5.- Atiende la sensibilidad de demanda: Analiza el comportamiento del mercado para adaptar estrategias y productos según las necesidades de los consumidores, sobre todo aquellas que perviven en contextos de desaceleración económica o crisis.

Con información de Banca y Negocios